

77420 Champs-sur-marne
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2609221628



Business developer b2b | tech & saas

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2026 : Bac +5 à PSTB

Mastère Ingénieur d'Affaires Tech

12/2024 : Bac +3 à Rocket School Paris

Bachelor Responsable Commercial & Marketing en Acquisition Numérique

Expériences professionnelles

03/2025 - 09/2026 :

Assistant de développement médical et prospection chez Point Vision

Développement d'un portefeuille de partenaires B2B dans le cadre du déploiement de la téléconsultation spécialisée (TCS). Identification, prospection et qualification d'orthoptistes libéraux, organisation de rendez-vous, gestion des relances, suivi des prospects, gestion des données CRM, reporting KPI, amélioration des scripts et processus de prospection.

10/2023 - 10/2024 :

Chargé de développement des affaires chez Eliott & Markus

Élaboration et déploiement de stratégies d'acquisition digitale B2B, identification de leviers de développement, analyse du marché, veille concurrentielle, animation d'ateliers internes et accompagnement des équipes sur les stratégies d'acquisition numérique.

01/2023 - 07/2023 :

Freelance en Communication & Marketing chez Activ' Ta Comm

Conseil en stratégie d'acquisition et marketing digital auprès de TPE/PME, accompagnement des clients dans l'identification de leurs besoins, conception et animation de formations en marketing digital.

01/2018 - 12/2022 :

Vente & prospection B2B/B2C chez Verisure

01/2018 - 12/2022 :

Lead Generation chez Odity (audi/volkswagen)

01/2018 - 12/2022 :

Téléprospection B2B chez Emds

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)